

Calendrier formations

Commercial - Marketing

1er trimestre 2019

Réussir sa vitrine et augmenter son chiffre d'affaires - 1 jour - Programme	14/01/19 – 28/01/19	390 € HT
L'accueil client au centre de la relation commerciale - 1 jour - Programme	14/01/19	390 € HT
Savoir vendre son service, son produit, son entreprise en 15' - 1 jour - Programme	22/01/19	450 € HT
Les fondamentaux des techniques de vente 2 jours - Programme	22/01 et 18/03/19	780 € HT
Maitriser les techniques de traitement des objections - 1 jour - Programme	31/01/19	390 € HT
Organisation commerciale – 2 jours - Programme	5 et 7/02/19	780 € HT
Construire son argumentaire de vente -1 jour - Programme	27/02/19	400 € HT
Stratégie Marketing : Spécial PME - 2 jours - Programme	4 et 25/03/19	780 € HT
Mémoire technique : construction et rédaction d'une réponse argumentée - 1 jour Programme	4/03/19	420 € HT
Prospecter et gagner de nouveaux clients - 2 jours - Programme	5 et 28/03/19	780 € HT
Réussir son RDV Commercial - 2 jours - Programme	14 et 18/03/19	780 € HT
Dynamiser sa posture de vente par le jeu théâtral - 1 jour - Programme	18/03/19	450 € HT
Moi et mon client - 1 jour - Programme	26/03/19	450 € HT
Mener une négociation commerciale avec succès - 2 jours – Programme Certificat de Compétences en Entreprise CCI FRANCE	26 et 29/03/19	780 € HT



CONTACT

Lucie POINTEAU 02.35.59.44.17
lucie.pointeau@ceppic.fr